

名刺交換で終わらせない!

出展効果UPゼミ

商談獲得編

2024年度
受講生募集



講師profile

こい しょうた

小井研修事務所 / 代表

小井 翔太氏

大学卒業後、コカ・コーラボトラーズジャパン株式会社の営業職に10年従事。2018年に退職後、金属加工・機械・木材加工業界中小企業の営業指導を歴任。その後、精密機器を扱う製造業や花き業界まで、事業拡大を図る中小企業の新規市場開拓の責任者として支援指導を実施するなど、精力的に活動中。商談を体系的に学ぶ独自の技術論とメソッドで営業チームが再現性高く成約を獲得するための指導に心血を注ぐ。

✓ 名刺交換後の商談アポイントを
獲得するコツ

✓ 営業スキルの標準化 …などを具体化までサポート!

受講の流れ

申込書類を
提出



書類審査・
受講決定*



ゼミ開講
(全5回程度)



個別サポート
(全5回程度)



展示会
出展



実施成果を
ゼミで発表



*…応募者多数の場合は、ご提出いただいた申込書内容に基づき審査を実施させていただきます。

【受講対象者】県内中小企業者のうち、2024年内に国内で開催される
専門展示会または商談会等への出展を予定している方

【募集企業数】5社程度

【負担金】11,000円(税込)

【応募締切】 5.31金

YouTube

ゼミの詳細を
動画で紹介中!



お問合せ先

公益財団法人わかやま産業振興財団
経営支援部 企業支援班 担当：村田・日高・中筋・中前
受付時間/9:00~17:45(月~金)
住所/和歌山市本町二丁目1番地 フォルテワジマ6階

073-432-3235

kigyou@yarukiouendan.jp

*詳細は電話もしくはメールでお問合せください

申込書類は
こちらから▶

