

新規取引先

自社の製品や加工技術の
新たな販路を開拓したい方

必見!

自社の強みを見える化
したい

ビジネス
マッチング
したい!

大手企業と
情報交換
してみたい

専門家から
アドバイスを
受けたい

マッチング準備支援コースのご案内

1 自社の強みを見える化できる「PRシート」を作成

自社が得意とする加工分野について、QCDS(品質・コスト・納期・サービス)の観点から強みを洗い出し、マッチング希望先企業に刺さるキーワードを抽出します。その後、商談時にそのまま使えるツールとなる「PRシート」に内容を落とし込み、自社の強みを見える化を支援します。

2 大企業のOB・OGがマッチングを支援

大企業のOB・OGが専門家となり、強みの洗い出しから「PRシート」の作成、マッチング先の選定および商談のセッティング、当日の商談フォローまで伴走支援します。

過去のマッチング先

- ・大手産業機械メーカー
- ・大手自動車部品メーカー
- ・大手輸送機器メーカー
- ・大手複合機・印刷機メーカー
- ・大手ポンプメーカー

- ・大手化学メーカー
- ・ステンレス素材鋳物メーカー
- ・業務用の計量・包装機メーカー
- ・建設機械・鋤山機械メーカー
- ・木工機械、樹脂加工機械メーカー

- ・包装・梱包資材メーカー
- ・特殊プラスチック製品メーカー
- ・マテリアルハンドリングメーカー
- ・医薬品・有機機能材料メーカー
- …など

マッチング準備支援コース・支援スケジュール

時期	実施内容	支援内容
～4/17	実施企業募集締切 申請者ヒアリング	申請書の内容に基づきヒアリングを実施
5月～6月	実施企業決定 採択者説明会	実施内容の再確認 PRシート作成についての勉強会を実施
6～7月	専門家とのヒアリング	個別企業訪問を実施 …「商品力」「市場性」「販売力・供給力」など企業の特徴や アピールポイントを整理します。また、工場を現地視察し、 状況把握を行います。
7月	PRシートの作成支援	ヒアリング内容を踏まえて「PRシート※」の作成を支援 ※PRシート…企業のアピールポイントを簡潔にまとめた商談時に使えるシート
7～2月	マッチング	マッチング先の検討 …「PRシート」を元に専門家がマッチング先を検討・提案 マッチング先との商談 …専門家がマッチング先とやり取りし、商談をセッティング。 商談当日も専門家が同席します。
3月	成果報告	実施内容をまとめ、次年度に向けての改善アドバイスを実施

マッチング準備支援コース・募集概要

【実施対象者】産業競争力強化法(平成25年法律第98号)第2条第22項に規定する中小企業者及び同条第29項第1号第3号及び第5号に規定する創業者で、県内に事業所を有する事業者のうち、**軸・ベアリング・ねじ等の機械要素や金属・樹脂などの加工技術を持つ事業者**

【事業内容】新規取引先の開拓を目指して、自社の製品や加工技術についての現状整理を行い強みを見える化し、販売戦略の策定を支援します。また、商談機会を創出し、新たなニーズの発掘へ繋がります。

【募集企業数】10社程度 【負担金額】**無料**

【留意事項】(1)本事業は、**専門家が提案するマッチング先との商談実施を想定した事業**となります。
商談実施を想定していない申請は審査対象外とさせていただきますので、ご了承ください。
(2)なお、本事業は発注案件の成約を確約するものではありません。
(3)本事業の実施結果は、当財団の支援事例として掲載させていただくことがあります。
(4)本事業実施は和歌山県及び(公財)わかやま産業振興財団の令和5年度予算の成立が前提となります。



申し込み締切 ▶▶▶ **2023年4月17日(月)** ※必着

お問合せ先

公益財団法人 わかやま産業振興財団
経営支援部 企業支援班

〒640-8033 和歌山県本町二丁目1番地 フォルテワジマ6階
TEL 073-432-3235 / E-mail kigyuu@yarukiouendan.jp
HP <https://yarukiouendan.or.jp/>

募集詳細 &
申し込みは
こちら

